

# SAÚDE E BEM-ESTAR

## OPORTUNIDADE

### **PET SITTER**

## INVESTIMENTO

R\$ **3** mil @ R\$ **5** mil

com capital de giro de 15% do investimento inicial

## DESCRIÇÃO

As metrópoles brasileiras, assim como muitas outras cidades do mundo, têm observado, principalmente nas últimas décadas, transformações significativas em seu perfil demográfico e nos hábitos de sua população. Essa prática de procurar alguém para cuidar de seu animal de estimação é antiga em grandes metrópoles de países como Estados Unidos, Inglaterra e Argentina. No Brasil, a demanda pelo serviço tem se tornado crescente. Com base no levantamento realizado pelo Radar Pet, pesquisa encomendada pela Comissão de Animais de Companhia (Comac) revela que este é um mercado que atende às classes sociais A, B e C, porém as classes A e B são as que mais “investem” no bem-estar de seus animais de estimação.

A *pet sitter* é uma opção de negócio de baixo investimento financeiro para quem deseja começar a empreender. A principal tarefa da pet sitter é cuidar de animais na própria residência dele, quando o dono não se encontra por motivo de viagens ou compromissos, por exemplo. Um dos grandes benefícios é a personalização do serviço. Os primeiros passos para ingressar nesta atividade são gostar muito de animais e ter prazer em lidar com pessoas, já que é importante lembrar que os serviços são oferecidos para os cães, mas quem paga a conta são seus donos, que invariavelmente buscam serviços de qualidade para seus animais de estimação.

## ESTRUTURA

Não existe uma regra clara e objetiva para a definição da estrutura física necessária para uma empresa deste ramo de atividade. Todavia, o ideal é que o empreendedor possua um espaço que possa estabelecer contatos com os clientes, guardar seus equipamentos e desenvolver atividades administrativas inerentes ao negócio. Quanto ao imóvel escolhido para a instalação da empresa, ele deve oferecer a infraestrutura necessária para a instalação do negócio e, ainda, propiciar o seu crescimento. Dentre os aspectos de infraestrutura que devem ser observados, a disponibilidade de internet, água, eletricidade, rede de esgoto, vias de transporte e comunicação etc. Cuidado com imóveis situados em locais sem ventilação, úmidos, sujeitos a inundações ou próximos às zonas de risco.



# SAÚDE E BEM-ESTAR

## OPORTUNIDADE

### **PET SITTER**



## INVESTIMENTO

R\$ **3** mil @ R\$ **5** mil

com capital de giro de 15% do investimento inicial

## PESSOAL

O próprio empreendedor sozinho, utilizando-se de um aparelho celular para os contatos comerciais, pode desenvolver a atividade, agregando outros profissionais à sua equipe, na medida em que aumente a sua carteira de clientes. É importante lembrar que o empreendedor deve buscar uma orientação profissional para trabalhar com cães. Neste sentido, é fundamental que o empreendedor de cães tenha um conhecimento mínimo sobre o comportamento canino e sobre primeiros socorros veterinários. O atendimento personalizado e qualificado é um item que merece a maior atenção do empreendedor. Este tipo de negócio é construído com base na reputação pessoal. A fidelização de clientes está diretamente relacionada com a credibilidade, confiança, ética, respeito e capacidade de lidar com cães e gatos.

## EQUIPAMENTOS

Bolinhas para brincadeiras, brinquedos, coleiras, escova para pentear, focinheiras, kit de primeiros socorros, lenços umedecidos, petiscos, sacos de recolher dejetos, telefone celular com fone de ouvido para qualquer emergência, toalhas, vasilha *Petdrink* para o cão beber água.

